

# Sales Manager (m/w/d) Export

(250)

📍 Standort: Weener 📄 Anstellungsart(en): Personalvermittlung 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Zweck und Ziel der Stelle

### FESTANSTELLUNG | WEENER

Ein etabliertes, familiengeführtes Industrieunternehmen entwickelt und produziert seit vielen Jahrzehnten hochwertige Komponenten für Anwendungen in den Bereichen Brandschutz, Luftverteilung, Gebäudesystemtechnik und Schallschutz. Der Fokus liegt dabei auf Qualität, Flexibilität und kundenorientierter Entwicklung technischer Lösungen.

**Für dieses Unternehmen suchen wir Sie als Sales Manager (m/w/d) Export.**

## IHRE AUFGABEN

- Sie bauen das Exportgeschäft des Unternehmens gezielt auf und erschließen dabei neue Märkte in Westeuropa, Skandinavien und Osteuropa.
- Durch die gezielte Akquisition neuer Kunden, Kundengruppen und Vertriebspartner gestalten und restrukturieren Sie den internationalen Vertrieb.
- Im Rahmen fundierter Marktrecherchen analysieren Sie Potenziale und leiten daraus geeignete Maßnahmen für die Vermarktung der Produkte und Leistungen ab.
- Sie knüpfen enge Kontakte zu Direktkunden, Großhändlern sowie Vertriebs- und Kooperationspartnern und pflegen diese systematisch.
- Darüber hinaus verantworten Sie den Vertragsabschluss unter Berücksichtigung individueller Preiskonditionen und kundenspezifischer Anforderungen.

## IHR PROFIL

- Sie begeistern sich für technische Themen und verfügen über einen Abschluss als Techniker, Bachelor, Master oder Diplom-Ingenieur im Bereich Technische Gebäudeausstattung, Brandschutz, Versorgungs-, Lüftungs- oder Klimatechnik. Alternativ haben Sie ein technisch ausgerichtetes, kaufmännisches Studium mit relevanten Kenntnissen in diesen Bereichen absolviert.
- Idealerweise konnten Sie bereits Berufserfahrung in einem internationalen Umfeld sammeln.
- Sie zeigen eine hohe Flexibilität und bringen eine umfassende Reisebereitschaft mit.
- Mit Persönlichkeit, technischer Expertise und fundierter Argumentation begeistern Sie Kunden.
- Sie beherrschen die englische Sprache fließend; Kenntnisse in Französisch sind von Vorteil.
- Kommunikationsstärke und lösungsorientiertes Arbeiten zeichnen Sie aus.

## Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Unsere Nextus Berater:innen setzen sich intensiv mit Ihren Wünschen auseinander und suchen zusammen mit Ihnen nach Möglichkeiten für Ihre persönliche Weiterentwicklung.

Wir beraten Sie bezüglich der Optimierung Ihrer Bewerbungsunterlagen und bereiten Sie perfekt auf unseren Kunden, die Vakanz und die finanziellen Verhandlungsmöglichkeiten vor.

Wir arbeiten auf Erfolgsbasis im Auftrage unserer Kunden. Es entstehen für Sie im gesamten Prozess keinerlei Kosten!

Bewerben Sie sich so schnell und unkompliziert wie möglich! Senden Sie uns Ihren Lebenslauf und Ihre relevanten Zeugnisse einfach über unser Online Tool oder per Mail an [bewerbung@nextus-hr.de](mailto:bewerbung@nextus-hr.de)!

## Kontakt Daten für Stellenanzeige

**Lars Jansen**

[E-Mail: bewerbung@nextus-hr.de](mailto:bewerbung@nextus-hr.de)

[WhatsApp: 491721039539](https://www.whatsapp.com/chat?phone=491721039539)

**Abteilung(en):** Personalberatung

[Impressum](#)