

# Distribution Sales Manager (m/w/d) D-A-CH

(238)

📍 Standort: Finsterwalde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## FESTANSTELLUNG | FINSTERWALDE

Unser Kunde entwickelt und produziert seit 100 Jahren zukunftsfähige Anlagentechnik für die metallverarbeitende Industrie – made in Germany. Zum Portfolio zählen Produkte und Technologien zum Plasmaschneiden, Schweißen sowie kundenspezifische Sondermaschinen.

Zur Unterstützung des Sales Teams suchen wir aktuell Sie als Distribution Sales Manager (m/w/d) DACH.

## IHRE AUFGABEN

- Sie vermarkten unser Sortiment an Luftplasmaschneidanlagen, Unterpulver-Schweißtechnik und Schweißelektroden im technischen Vertrieb.
- Darüber hinaus bauen Sie ein Händlernetz im DACH-Raum auf, gewinnen neue Vertriebspartner und pflegen die Beziehungen zu bestehenden Partnern.
- Des Weiteren sind Sie Ansprechpartner für technische Fragen, führen Schulungen durch und entwickeln Schulungsunterlagen sowie -pläne basierend auf dem ermittelten Bedarf.
- Außerdem beobachten Sie kontinuierlich den Markt, erkennen neue Geschäftspotenziale und nutzen Trends gezielt für die Einführung neuer Produkte.
- Zusätzlich organisieren Sie gemeinsam mit Vertriebspartnern verschiedene Aktionen – zum Beispiel Messeauftritte, Tage der offenen Tür oder Endkundenbesuche.
- Sie entwickeln Verkaufsstrategien, definieren Umsatzziele und erstellen jährliche Geschäfts- und Gebietsvertriebspläne zur Steigerung von Umsatz und Marktanteil.
- Sie berichten regelmäßig über Erfolge und Herausforderungen.

## IHR PROFIL

- Sie verfügen über langjährige Vertriebserfahrung und kennen Branche sowie Markt sehr gut.
- Darüber hinaus sind Sie gerne unterwegs, um Bestandskunden zu betreuen und neue Partner zu akquirieren.
- Des Weiteren entwickeln Sie Ihre Kenntnisse zu technischen und kommerziellen Trends, Produkten und Technologien stetig weiter.
- Außerdem überzeugen Sie mit einer empathischen Verkaufspersönlichkeit und ausgeprägten Präsentationsfähigkeiten.
- Sie fühlen sich auch in englischer Sprache sicher, sowohl schriftlich als auch mündlich.
- Zusätzlich bringen Sie ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten mit.
- Sie präsentieren Strategie und Ergebnisse sicher innerhalb des Unternehmens.
- Schließlich arbeiten Sie selbstständig und strukturiert.

## IHRE VORTEILE MIT NEXTUS HR

Unsere Nextus Berater:innen setzen sich intensiv mit Ihren Wünschen auseinander und suchen zusammen mit Ihnen nach Möglichkeiten für Ihre persönliche Weiterentwicklung.

Wir beraten Sie bezüglich der Optimierung Ihrer Bewerbungsunterlagen und bereiten Sie perfekt auf unseren Kunden, die Vakanz und die finanziellen Verhandlungsmöglichkeiten vor.

Wir arbeiten auf Erfolgsbasis im Auftrage unserer Kunden. Es entstehen für Sie im gesamten Prozess keinerlei Kosten!

Bewerben Sie sich so schnell und unkompliziert wie möglich! Senden Sie uns Ihren Lebenslauf und Ihre relevanten Zeugnisse einfach über unser Online Tool oder per Mail an [bewerbung@nextus-hr.de](mailto:bewerbung@nextus-hr.de)!

## Kontakt Daten für Stellenanzeige

**Lars Janssen**

[E-Mail: bewerbung@nextus-hr.de](mailto:bewerbung@nextus-hr.de)

[WhatsApp: 491721039539](https://www.whatsapp.com/chat?phone=491721039539)

**Abteilung(en):** Personalberatung

[Impressum](#)